関西みらいフィナンシャルグループの創設









関西の未来とともに歩む金融グループが誕生

日本では、人口構成の変化やテクノロジーの進化に伴う ビジネス環境の変化、産業の垣根を越えた新たな競争時代 の到来など、様々な構造変化が加速しています。地域金融 機関には、こうした環境変化に適合し、これまで以上に地域 経済の発展に貢献する新たなビジネスモデルの構築が求め られています。

このような環境下、2018年4月1日に関西アーバン銀行、 近畿大阪銀行、みなと銀行は、りそなホールディングスが 51%出資する持株会社「関西みらいフィナンシャルグループ」 (以下、KMFG)のもとで経営統合し、新たな体制でスタート しました。りそなグループは、新たにグループに加わった関 西アーバン銀行とみなと銀行とともに、それぞれの強みや



(左から)東 和浩(りそなホールディングス社長)、服部 博明(みなと銀行頭 取)、菅 哲哉(関西みらいフィナンシャルグループ社長)、橋本 和正(関西アー バン銀行頭取)、中前 公志(近畿大阪銀行社長)

特色を活かしつつ、関西経済のさらなる活性化と力強い発 展に貢献していきます。

ポテンシャルの高い関西マーケットで存在感を発揮

KMFGは、国内GDPの16%を占める関西圏をマザーマー ケットとする関西最大の地域金融グループとなりました。り そなグループとしては、大阪府でのシェアが大きく伸長した ことに加え、これまでりそなのプレゼンスが十分発揮できて いなかった兵庫県や滋賀県において大きなシェアを獲得し、 その存在感が一層高まりました。KMFGのお客さまには、こ れまで同様、地域に密着したきめ細かなサービスをご提供す るとともに、りそなグループの広範なネットワークや信託・不 動産といった、りそな独自のソリューション機能をご利用い ただき、経営統合によるメリットを感じていただきます。

名実ともに関西トップを目指す

KMFGは、統合各社が長年培ってきたお客さまおよび地 域社会との関係を深化させるとともに、従業員が大きなや りがいと誇りを持って働く、本邦有数にして関西最大の地域 金融グループを目指すべく、次の経営理念を掲げました。

経営理念

関西の未来とともに歩む金融グループとして

- ■お客さまとともに成長します。
- ■地域の豊かな未来を創造します。
- ■変革に挑戦し進化し続けます。

また、経営統合によるシナジー効果をスピーディーかつ 最大限に発揮し、サービスの質を高めることで、以下の3つ の柱を軸に「新たなリテール金融サービスモデル」を構築 し、関西経済への深度ある貢献を実現していきます。

● 地域社会の発展・活性化への貢献

3行それぞれが培ってきた強みを共有し、KMFGの経営 基盤とお客さまへのサービス提供力を極大化していき ます。具体的には、りそなグループの信託・不動産機能 を活用した承継ソリューションや広域にわたる情報提供 力を強化し、ワンストップでお客さまの求める金融サー ビスやソリューションを提供していきます。

2 生産性とお客さま利便性の両立

りそなグループで培ってきたオペレーション改革のノウ ハウを最大限活用し、デジタル化による生産性向上や コンサルティング活動時間の拡大に注力します。また、 KMFG全体でのシステムコストの低減と、りそなグルー

プにおける共同運営による最先端技術の活用を両立さ せることで、事務・システムの統合メリットを最大限に発 揮していきます。

3 本邦有数の金融ボリュームにふさわしい 収益性・効率性・健全性の実現

ポテンシャルの高い活力ある関西圏において、圧倒的な 存在感のある地域金融機関を目指します。スケールメ リットの優位性を活用し、経営統合から5年後をめどに、 中期経営計画で掲げた注力分野において地銀トップクラ スの水準を確保していきます。

2018年5月には、2021年3月期までの3年間を計画期 間とする第1次中期経営計画「Create the "Future"」を発表 しました。本計画では、①経営統合による強固な3行連携体 制の構築と、②地域金融機関としての "Face to Face"の 機能強化による地域貢献、③関西アーバン銀行と近畿大阪 銀行の合併とシステム統合の万全実施を最重要項目と位 置づけ、お客さまから「なくてはならない」と思っていただ ける銀行グループを目指します。りそなグループが掲げる 「リテールNo.1の金融サービス業」を共通の価値観とし、 名実ともに関西トップの地銀グループへと飛躍します。

会社概要

(2018年4月1日現在)

| | (2010年4月1日現住) | | | | | |
|----------------|---|--|--|--|--|--|
| 会社名 | 株式会社関西みらいフィナンシャルグループ | | | | | |
| 本店所在地 | 大阪市中央区備後町2丁目2番1号 | | | | | |
| 代表者 | 代表取締役兼社長執行役員 菅 哲哉 代表取締役 橋本 和正(関西アーバン銀行頭取) 代表取締役 中前 公志(近畿大阪銀行社長) 代表取締役 服部 博明(みなと銀行頭取) | | | | | |
| 機関設計 | 監査等委員会設置会社 | | | | | |
| 設立日 | 2017年11月14日 | | | | | |
| 大株主および 持株比率 | りそなホールディングス 51% | | | | | |
| 上場証券取引所 | 東京証券取引所市場第一部 | | | | | |

経営基盤・店舗ネットワーク

(2018年3月31日現在)

| | 貸出金 (兆円) | 預金(NCDを含む) (兆円) | 従業員数 (人) | 有人 店舗数 |
|----------|-------------|--------------------|-------------|-----------|
| 関西アーバン銀行 | 3.9 | 4.2 | 2,536 | 155 |
| 近畿大阪銀行 | 2.4 | 3.3 | 2,152 | 118 |
| みなと銀行 | 2.5 | 3.2 | 2,246 | 106 |
| 3行合算 | 8.9 | 10.8 | 6,934 | 379 |

有人店舗数



中期経営計画の概要

| 2019年3月期 2020年3月期 (1年目) (2年目) | 2021年3月期 (3年目) | 2022年3月期 (4年目) | 2023年3月期 (5年目) | | 経営指 | 1標の水準 | |
|--|-------------------|-------------------|----------------|----------------|-----------------------------|--------------|--------------|
| 第1次中期経営計画 | | 第2次中期経営計画 | | | | 2021年 3月期 | 2023年 3月期 |
| トップギアによる収益力のプ | 大幅向上 | | | 収 | (連結) 親会社株主に帰属 する当期純利益 | 290億円 | 450億円 |
| | | | 益 | (合算) 実質業務純益 | 520億円 | 700億円 | |
| ■ 関西の地域経済・社会に欠かせない | | | | 貸出金残高 | 9.8兆円 | 10.5兆円 | |
| 圧倒的な存在感の実現 | | | 基 | 預金残高 | 11.9兆円 | 12.6兆円 | |
| ■ 経営統合によるシナジーの最大発揮 | | | | 盤 | 投信残高 | 1.2兆円 | 1.7兆円 |
| 営業シナジーの発揮 | | | | | 保険残高 | 1.0兆円 | 1.3兆円 |
| (3行の強みの横展開、りそなグループの機能・顧客基盤の活用) | | 営業シナジーの極大化 | | | フィー収益比率 | 20%台半ば | 20%台後半 |
| システム 2020年3月期KU*1システム統合 いスカルナー・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・ | | | 連結指標 | OHR | 60%台後半 | 60%程度 | |
| 統合対応 2021年3月期MB ^{*2} システム統合 | | ョノ フットノオームの | トノオームの沽用 | | 株主資本ROE | 5%以上 | 8%程度 |
| 合併対応 2019年4月 KU·KO*3合併 店舗 | 浦ネットワークの再構 | 構築、営業部門への | 人員再配置 | | 自己資本比率 | 7%程度 | 7%以上 |

※1 関而アーバン銀行 ※2 みなと銀行 ※3 近畿大阪銀行

りそなグループ 統合報告書 2018 りそなグループ 統合報告書 2018 37