

平成 16 年 10 月 5 日

各位

株式会社 りそな銀行

店舗企画業務に関する「株式会社 吉野家ディー・アンド・シー」との業務提携について

りそなグループのりそな銀行（社長 野村 正朗）は、本年 10 月より、株式会社吉野家ディー・アンド・シー（社長 安部 修仁）（以下「吉野家」という）と、店舗企画業務に関する業務提携を行うことで基本合意をいたしました。

当社では、「お客さまの利便性」の向上を図る重要なネットワークとして、店舗外 A T M を積極的に出店してまいりましたが、一方で必ずしも利用件数が高いと言えない拠点も存在しております。

そこで、当社では、店舗外 A T M について「お客さまの利便性」の更なる向上を目的に、今般の吉野家との提携により、店舗外 A T M ネットワークを戦略的に再構築する業界初のビジネスモデルを確立いたします。

具体的には、りそなグループの社内組織である「金融基礎研究所」において、金融工学に基づく当社独自の出店モデルならびに新たな店舗外 A T M の設置基準を構築するとともに、吉野家の持つ卓越した不動産情報ネットワーク・店舗開発のノウハウ等を活用し、同社より安定的かつ良質な情報の提供を受けることで、好立地拠点への戦略的な出店を積極的に行ってまいります。

本業務提携により「お客さまの利便性」の更なる向上に向け、その具体策の選択肢を広げるとともにスピードと実効性を高めてまいります。

（提携の主な内容）

1．店舗企画業務の委託

- ・当社が設定した立地基準に適合する不動産情報の収集
- ・店舗外 A T M の新規出店企画

2．研修の実施

- ・店舗企画業務に係るノウハウ習得を目的とした当社社員への研修実施

以上