

各 位

株式会社 りそな銀行

### ビジネスマッチングに関するエヌシーネットワークとの業務協力について

りそなグループのりそな銀行（社長 野村 正朗）は、法人向けソリューションビジネスを更に強化すべく、今般、株式会社エヌシーネットワーク（社長 内原 康雄）（以下「NCネットワーク」とビジネスマッチングに関する業務協力を行なうことで基本合意いたしました。

これまで、法人のお客さまの「売りニーズ（販路拡張等）」と「買いニーズ（仕入れ先の多様化等）」をマッチングするビジネスマッチングのニーズは高く、積極的に取り組んでまいりましたが、中堅・中小製造業のお客さまの「自社商品を売りたい」というニーズについて、更に木目細かく、且つスピーディーに対応する為、製造業のビジネスマッチングでは国内最大規模のウェブサイト（eマーケットプレイス）“EMIDAS”を運営するNCネットワークと業務協力することと致しました。

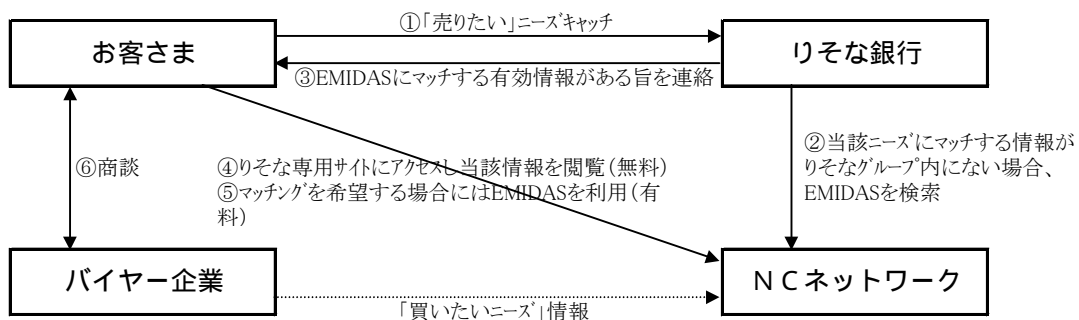
本業務協力によりビジネスマッチングの中でも特にニーズの高い、中堅・中小製造業のお客さまの「自社の技術・商品を売りたい」というニーズに対し、これまで以上に的確にお応えし、お客さまのビジネスを支援してまいります。一方、NCネットワークにおいては、りそな銀行のネットワークを通じて企業のニーズを幅広く収集することで、ビジネスマッチングの成約率を向上させることや会員の増加が期待できます。

中小製造業 12,000 社が参加する、金属加工業・機械部品製造業等で国内最大のウェブサイト（eマーケットプレイス）で、月間 200～250 件新規発注情報が掲載されています。

<本業務協力による具体的なサービス>（サービス開始は 12 月 1 日（水）の予定）

- ・ お客さまの「売りたい」ニーズについて、当社がEMIDASでマッチする有効情報の有無を検索します。
  - ・ EMIDASにマッチする有効情報（ノンネーム）があった場合、当社がお客さまに、その旨と、りそな専用サイトのID・パスワードをご連絡します。
  - ・ お客さまは、りそな専用サイトにアクセスし当該有効情報を閲覧します（無料）。
  - ・ お客さまは、実際のマッチングを希望する場合、EMIDASに入会（有料）し、バイヤー企業と商談をすることになります。入会審査はNCネットワークが行ないます。入会料はりそな専用サイトを経由した場合、通常価格より優遇されます（月額利用料は通常価格）。
- EMIDASの初期情報が閲覧できるサイトで、本業務提携に基づきNCネットワークが新たに開設します。

（スキーム）



以上

ご参考

(NCネットワークスについて)

社名:	株式会社エヌシーネットワーク
代表者:	代表取締役社長 内原 康雄
本社所在地:	東京都千代田区
設立年月:	1998年2月
資本金:	4億円
主要株主:	日本ベンチャーキャピタル 安田企業投資 ジャフコ オリックスキャピタル
事業内容:	<ul style="list-style-type: none"> <li>中小製造業を対象とした各種情報発信を行なう</li> <li>製造業のビジネスマッチングで国内最大規模のウェブサイト (eマーケットプレイス) “EMIDAS” を運営</li> </ul>

(EMIDASの発注情報頁 例)

